



JEUNESSE



**PRESENTACION
EFECTIVA**

¿ Como lograr una presentación efectiva ?

- Siendo auténtico, relajado, sencillo
- Sea como usted es
- Hable como usted habla

Herramientas

- Carpeta de presentación
- Hojas en blanco
- Formulario de orden de productos
- Brochures de Productos
- CD de seguimiento
- Tarjetas de presentación
- Lapicero
- Videos

Identifique la necesidad del invitado

- Recuerde el comportamiento social
- Identifica la real razón
- Pedro, porque vas a invitar a tu primo Carlos?
- Conviértete en un recolector de reales razones!!!!

Edifique

Edificar significa hablar las cualidades positivas de las personas, eventos, libros, etc.

- Recuerde siempre hacerlo
- Edifique para que sea edificado
- Deja en alto la presentación del negocio y con autoridad y conocimiento al que le va a apoyar

Rompa el hielo

- No espere a nadie sentado, salude con agradecimiento
- Inicie un dialogo rápido, ameno y cotidiano
- Haga reír a su invitado para que usted caiga bien

Baje el ego del invitado... y el suyo también

- Pedro, porque sabes tu que Carlos lo necesita?
- Y en seguida cuéntale la necesidad que usted tenía el momento de arrancar...

Bloquee las objeciones durante la presentación

- Recuerde “cierre y objeciones”
- Objeciones más comunes: tiempo y dinero
- Haga preguntas ó utilice historias de terceros o personales

Iniciando la presentación

- 1. Empresa.** Debe quedar claro la magnitud de la empresa, el poder económico que posee, y la proyección esperada a nivel mundial.
- 2. Productos.** Se muestra la calidad de los productos e importancia de consumirlos.
- 3. Oportunidad de negocio.** Dejar en claro la posibilidad de generar muy buenos ingresos de una manera sencilla invirtiendo poco tiempo y dinero.

Cerrando la presentación

- Haga una conclusión de lo que habló
- Entregue el corazón, comparta las razones que le llevaron a tomar esta oportunidad (recuerda la necesidad de tu invitado)
- Pregunte
 - ¿Que fue lo que más te gustó?
 - ¿Cierto que viste una oportunidad para ti y tu familia?
 - ¿Te gustaría formar parte del equipo que estamos armando?
 - Para poder estar en el equipo Pedro puedes pagar con tarjeta de crédito o débito y efectivo, ¿como lo harías tú?
 - ¿Que información necesitas para tomar una decisión?