



CONDUCTAS EN LA PRESENTACIÓN

Conductas en la presentación del negocio

- Excelente presentación personal.
- Puntualidad.
- Ambiente ideal.
- Apagar el celular.
- **EDIFICAR!!!** - Hablar las cualidades positivas del representante que lo apoya o evento al que invita.

Conductas en One to One

- Edificar.
- Cero distracciones
- Actitud de cierre
- Cero preguntas y ampliaciones
- Confíe en la persona que lo está apoyando.
- Participar con la experiencia.
- Tu historia y tu por qué – razón.

Conductas en Home Meeting

- Reunión en casa del nuevo
- Edificar
- No bebidas alcohólicas
- Cero distracciones
- Participar con la experiencia
- Llevar gente conocida

Conductas en reunion de hotel

- Puntualidad.
- No guardar puestos.
- Edificar a otros líderes.
- Participar.
- Círculos de cierre.
- Respetar las instalaciones.
- Solicita apoyo a tu equipo.

Conductas en la capacitación

- Puntualidad para utilizar los primeros asientos.
- Celulares apagados.
- No hacer One to One ni Home Meeting en estos momentos.
- **La capacitación es de vital importancia porque nos permite tener las herramientas básicas y así tener resultados.**

***El éxito le pertenece al que
realmente cree que existe
y toma la decisión de
persistir hasta alcanzarlo***